本社・大阪市中央区、☎06・6641・3390
ホームページのアドレス
http://www.kouconeya.com

広伝社

町並み・美観に配慮したオリジナルの「和風看板」を商品化。独自商品の開発を進め、メーカーとして一人立ちを目指す老舗の看板屋。

オリジナルで勝負　技術力生かす

なんばグランド花月（NGK）の観覧客や買い物客でごったがえす師走の大阪・難波千日前。NGKのある吉本会館の東南角から堺筋まっすぐ約100メートルの通りを「ウスロード千日前」という。「家具屋筋」とも呼ばれ、家具店が軒を連ねる。

その通りのほぼ中央に、電飾看板などさまざまな種類の看板を軒先に並べた店舗がある。広伝社。半世紀もの間、この地で店を構えてきた老舗だ。

「この界隈では、最も古い店の一つじゃないでしょうか」という宮本光基さん（36）は、同社の3代目。父の宮本将司社長とともに代わり、実質的に販売・制作・施工の指揮を執る。

飲食業などの店舗で使用する看板を店頭販売するが、全体の70％を占める主業務は、屋外広告や店舗ディスプレーの制作・施工。ビルの壁と看板にネオンサイン、ウインドディスプレーに小さい物では表札から、JRの駅の時刻表などもある。

看板の店頭販売も、これまではメーカーの既製品を売るのがほとんどだった。下請けではなく、広伝社オリジナルのビジネスをしたい－3代目はそう考えた。

「看板は店の顔です。ありきたりのものではなく、少しでも他の店とは違ったものを求められます。その店に合うものを、オーナーの注文に応じて、いちから作る。当社にはそれができた」

その技術力を生かして開発、商品化したのが「和風看板」だ。

「和風看板」広がる表現

“もてなし”の気持ちを看板で表現（京都・祇園）

透明素材で内部にさまざまな演出

従来の電飾看板は、店名などが書かれた店舗面に乳白色のアクリル板を使用。内部の照明を点灯することによって、表の文字や絵を目立たせるというものだった。看板の内部は、見えてはいけなかった。

そんな発想を転換、透明のアクリル板を使うことで、内部を見えるようにした。看板内部に蛍光灯を施すことで、看板自体が表現手段になった。

底面に小石を敷きつめ、背面にはすだれ、和風のぬくもりと落ち着いた雰囲気を醸し出しているものは表札から提げたり、おすすめメニューなどを書いた黒板を置くこともできる。2年がかりで開発。昨年7月には意匠登録も済ませた。

ラインアップは、スタンダードの「魁」9万7000円と、木目の額縁でくくった「和み」9万9000円、バックに黒竹を配し、和紙提灯やニットレに「癒し」10万5000円の3種類（いずれも税込）。

「看板は飲食店の好不況に左右されやすい。客足が伸びないと、看板にお金をかけようとはしません。けれど、この和風看板はまったく逆。看板で客を引きつけることができます」

販売実績は着実に増え、問い合わせも多い。和風に続いて、洋風やカフェ風など、業種別に対応できる商品の販売も予定している。

「和風看板を第一号に、これから自社のオリジナル商品をどんどん開発していきたい。夢は、ひとつのメーカーとして大きくなることです」

聞けば、この半年から一年以内に実用新案を申請する予定の、まったく別の新商品も、すでにあるそうだ。

神内治の新大化け前の関西中小企業

任天堂、ラ・パルレ今後も注目

2006年の株式相場もいよいよ幕を閉じようとしている。振り返ってみると、調子よく始まった06年相場は、まず1月のライブドア・ショックで大きくつまずいた。6月には村上ファンド代表が逮捕され、阪急阪神HDが誕生。7月には“ゼロ金利政策”が解除されるなど、波乱含みの1年であったが、何とか日経平均は年足で陽線を確保して終わろうとしている。

今年の活躍企業を大証で探してみると、まず、やはり「任天堂（7974）」。

今年の活躍企業

かぶ株になる

3万円大台を再び回復している。携帯ゲームによって、女性や子供などまでゲームを楽しみのなかった層を開拓したことが評価されている。ただ、株価は300万円の投資資金が必要で、投資家にとっては買いづらい。株式分割などの施策を期待したいところだ。

一方、ヘラルボニーで活躍が目立ったのがラ・パルレ（4335）。ステチェーンの大手で、初30万円近辺で推移していた株価は、この1年で4倍の40万円台まで上昇した。

新製品情報